

აუდიტორის მიერ კლიენტის გარიგების დადებაზე დათანხმება

DOI: <https://doi.org/10.52340/bal/2023.02.07>

რეზიუმე

ნაშრომი ეხება აუდიტის პრაქტიკული საქმიანობის სფეროს ერთ-ერთ მნიშვნელოვან ნაწილს - კლიენტის გარიგებაზე დათანხმებას.

არცთუ შორეულ წარსულში საქართველოში მოქმედი აუდიტორები (აუდიტორული ფირმები), რომელნიც არ წარმოადგენდნენ საერთაშორისო ქსელის კომპანიებს, ნაკლებ ყურადღებას უთმობდნენ კლიენტის აყვანისთვის განსახორციელებელ იმ აუცილებელ პროცედურებს, რაც მოთხოვნილია შესაბამისი აუდიტის საერთაშორისო სტანდარტებით და კლიენტის აყვანა ხდებოდა დაუფიქრებლად - მთავარი იყო კლიენტი ეშვით; არ ხდებოდა კლიენტის საფუძვლიანი შესწავლა და ამის შესაბამისად გადაწყვეტილების მიღება, თუ რამდენად შესაძლებელია ამა თუ იმ კლიენტთან გარიგებაში შესვლა; ან ხდებოდა მხოლოდ ბუღალტრული მონაცემების მიმოხილვა და არ ხდებოდა იმ მნიშვნელოვანი ინფორმაციის მოძიება კლიენტის შესახებ და რისკებზე მსჯელობა, რაც აუცილებელია აუდიტის გასაგრძელებლად ან გარიგებაზე უარის სათქმელად.

ავტორი გამოცდილებაზე დაყრდნობით ნაშრომში აღწერს თუ როგორი უნდა იყოს აუდიტის დასაწყებად და კლიენტის სწორად შერჩევისთვის აუდიტორის მიერ განსახორციელებელი პროცედურები და გამოთქვამს მათზე საყურადღებო მოსაზრებებს.



ზაზა ტრიპოლსკი

სოხუმის სახელმწიფო უნივერსიტეტის ბიზნესის ადმინისტრირების ფაკულტეტის დოქტორანტი

<https://orcid.org/0009-0001-7281-9854>

E-mail: tripolskizaza@gmail.com

საკვანძო სიტყვები: აუდიტის მეთოდოლოგია, აუდიტორული გარიგება, კლიენტის გარიგებაზე დათანხმება.

ციტირებისთვის: ტრიპოლსკი ზ., აუდიტორის მიერ კლიენტის გარიგების დადებაზე დათანხმება, ჟურნალი „ბიზნესი და კანონმდებლობა“, No2, 2023 წ. გვ. 63-69.

THE AUDITOR'S APPROVAL OF THE CLIENT'S TRANSACTION

Zaza Tripolski,
of Business Administration of Sukhumi State University
Doctoral student of the faculty
<https://orcid.org/0009-0001-7281-9854>
E-mail: tripolskizaza@gmail.com

RESUME

The work deals with one of the important parts of the field of audit practice - the client's agreement to the deal.

In the not-so-distant past, auditors (auditing firms) operating in Georgia, who did not represent international network companies, paid less attention to the necessary procedures for hiring a client, which is required by the relevant international audit standards, and the client was hired recklessly - the main thing was to find a client; a thorough study of the client was not carried out and accordingly a decision was made as to whether it is possible to enter into a transaction with this or that client; Or there was only a review of the accounting data, and the important information about the client and the discussion of risks, which is necessary to continue the audit or refuse the deal, were not being sought.

The author, based on his experience, describes in the work what should be the procedures to be carried out by the auditor to start the audit and correctly select the client, and expresses important opinions about them.

key words: Audit methodology, audit engagement, client engagement agreement.

For citation: Tripolski Z., Auditor's acceptance of the client's transaction, "Business and Legislation" magazine, No. 2, 2023. p. 63-69.